



# M&A Beratung

AHK USA-Chicago

*"Die Federnfabrik Schmid beauftragte die AHK USA-Chicago als M&A-Berater mit der Suche nach einem zum Verkauf stehenden US-Unternehmen in der Federnherstellungs- und Metallstanzindustrie. In dieser Hinsicht war es uns eine Freude mit der AHK USA-Chicago zusammenzuarbeiten und die erfolgreiche Übernahme ist zu einem großen Teil der Arbeit der Deutsch-Amerikanischen Handelskammer zuzuschreiben. Wir danken der Handelskammer für ihre Hilfe bei diesem Projekt und für die kontinuierliche Unterstützung."*

**Albert Enste, Geschäftsführender  
Gesellschafter, Federnfabrik Schmid AG**

Ein Unternehmenskauf in den USA eröffnet neue Chancen und gehört gleichzeitig zu den risikoreichsten Entscheidungen eines Unternehmens. Als One-Stop Shop und offizielle Vertretung der deutschen Wirtschaft im Ausland identifiziert die AHK USA-Chicago zielgerichtet potenzielle strategische Partner für Sie und spricht als unabhängiger Berater interessante Unternehmen vertraulich an.

## **IHRE HERAUSFORDERUNG**

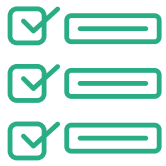
Die Suche nach geeigneten strategischen M&A Partnern in den USA ist komplex und stellt deutsche Unternehmen vor zahlreiche Herausforderungen. Neben technischen und wirtschaftlichen Kriterien haben kulturelle und sprachliche Unterschiede oft einen entscheidenden Einfluss auf eine geplante Akquisition. Aufgrund der geografischen Distanz ist der zeitliche Aufwand zudem höher als bei nationalen Transaktionen.



German American  
Chambers of Commerce  
Deutsch-Amerikanische  
Handelskammern

## DIE AHK USA-CHICAGO VORGEHENSWEISE

Folgende Schritte führen wir auf dem Weg zu Ihrer erfolgreichen M&A-Transaktion durch:



Ausarbeitung eines Kriterienkatalogs mit Anforderungen an eine mögliche Investition



Potenzialanalyse: Identifikation & Vergleich von Unternehmen



Anonyme Ansprache des Zielunternehmens & Überprüfung von Eignung und Interesse



Koordination der Verschwiegenheitserklärung



Organisation von Standortbesichtigungen sowie Terminen mit potenziellen Partnern



Empfehlung von Partnern fuer Due Dilligence



Optional: Interkulturelles Coaching & Rekrutierung von Mitarbeitern

## UNSERE LEISTUNG

Die M&A-Beratung der AHK USA-Chicago zeichnet sich durch eine zielgerichtete Recherche von möglichen strategischen Partnern aus. Dabei beschränken wir uns nicht nur auf Unternehmen, die eine direkte Verkaufsabsicht geäußert haben.

In unserer Potenzialanalyse recherchieren wir qualitative Faktoren von Unternehmen, wie Vertriebskanäle, Anzahl der Mitarbeiter, Umsatz und mehr. Nachdem wir mögliche Übernahmeziele identifiziert haben, kontaktiert unser erfahrenes Projektteam die jeweiligen Entscheidungsträger. Durch unsere vertrauliche Rolle als neutraler Vermittler kann Ihr Unternehmen zunächst anonym bleiben.

In Abstimmung mit Ihnen organisieren wir anschließend Standortbesichtigungen und vereinbaren Termine mit potenziellen Partnern. Wir betreuen den gesamten Prozess aktiv in regelmäßiger und enger Abstimmung mit Ihnen.

So bilden wir zusammen mit Wirtschaftsprüfern, Anwälten und Finanzinstitutionen ein starkes Team, um Sie erfolgreich bei M&A Projekten zu beraten.



### Kontaktinformation

**German American Chamber of Commerce of the Midwest, Inc. / AHK USA-Chicago**  
DEinternational - Consulting Services of the German Chambers Abroad (AHKs)

#### Gerrit Ahlers

Vice President and Director, Consulting Services  
150 N. Michigan Avenue, 35th Floor, Chicago, IL 60601  
Tel.: +1 (312) 585-8345 | Fax: +1 (312) 644-0738  
Email: [ahlers@gaccmidwest.org](mailto:ahlers@gaccmidwest.org)

Jetzt anfragen